

Как увеличить оборот с помощью покупательских корзин Нордик™**В каких магазинах корзины Нордик™ наиболее эффективны?**

1. В магазинах небольшого и среднего формата, где:
 - большинство покупателей пользуются ручными корзинками
 - узкие проходы между стеллажами
 - мало места на входе для хранения тележек
 - большинство покупателей приходят пешком
 - клиенты закупаются на небольшой срок (два-три дня)
2. В магазинах большого формата (гипермаркетах), где используются в основном тележки, но есть и корзинки. Замена ручных корзин на **Нордик™** увеличит оборот от клиентов, пользующихся корзинами.

**В чём выгода магазина?**

Размер и вес наполненной стандартной ручной корзины ограничивает возможность покупателя купить больше, даже если он хочет. Корзины **Нордик™** помогают купить больше в том случае, когда покупатель по привычке или по другой причине берёт на входе корзинку. Исследования показали, что замена ручных корзин на корзины **Нордик™** может привести к увеличению суммы среднего чека до 19%. Это происходит благодаря двум факторам.

Во-первых, корзина **Нордик™** на 20-25% больше по объёму, чем большая ручная корзина. Во-вторых, вес корзины по мере её наполнения не отягощает покупателя и не «тянет» его на выход. Клиенты чувствуют себя более комфортно, проводят больше времени в магазине, посещают больше отделов и, как следствие, покупают больше.

Корзина **Нордик™** не является альтернативой тележки, и разработана для замены ручных корзин. В результате исследований и опросов выяснилось, что те покупатели, которые берут на входе тележки, продолжают ими пользоваться.

В чём удобство для покупателей?

Теперь покупателю не надо постоянно держать увесистую корзину с товаром в руках. Нет необходимости думать, куда её пристроить пока выбираешь товар на полке. **Нордик™** не мешает выбрать, упаковать и взвесить овощи, открыть холодильник с заморозкой, взять одновременно две упаковки для сравнения цены, даты изготовления. Перемещать наполненную корзину **Нордик™** очень легко. С ней не трудно маневрировать в самых узких проходах. Корзину можно тянуть за собой или толкать впереди. Пара поворотных колёс запатентованной конструкции обеспечивает простое управление.

В чём особенность использования корзин Нордик™?

Для того, чтобы оценить преимущества и привыкнуть к особенностям корзин **Нордик™** персоналу магазина необходимо заранее правильно подготовиться к их внедрению.

При внедрении новых корзин **Нордик™**, стандартные ручные корзины надо *убрать* из торгового зала. Это необходимо сделать для того, чтобы новые корзины сразу стали «стандартным вариантом». Если ручные корзины не убрать, то некоторые клиенты не сразу поймут, зачем брать новые, если есть «старые добрые» ручные корзинки. В результате, эффект увеличения продаж будет достигнут не в полной мере.



Разгрузка корзины **Нордик™** на кассе происходит так же, как и со стандартной ручной корзиной, то есть, *на весу, держа за складную ручку*. Идеальный вариант, если перед кассой установлена невысокая (40-50 см) подставка. Корзину приподнимают за ручку и ставят на подставку для разгрузки.

После первого же использования корзины **Нордик™** становится понятен основной принцип: *лучше один раз поднять корзину возле кассы, чем всё время носить тяжесть в руках*.

Наблюдения за поведением покупателей подтверждают этот вывод. В очереди перед кассой покупатели ставят обычные ручные корзины на пол и передвигают их ногой, таким образом, давая понять, что предпочитают один раз наклониться, чем держать тяжёлую корзину в руках.

Подавляющему большинству покупателей нравится пользоваться корзинами **Нордик™** и они сразу оценивают их преимущества. Теперь ничто не мешает набрать полную корзину и везти её к кассе.